

....

نکته مهم: در انتخاب دانشگاه دچار جو زدگی نشوید.

نکته‌ی جالبی از یکی اساتید دانشگاه شهید بهشتی یاد گرفتم. این استاد، فرمود مصاحبه دکتری و انتخاب آن، یک انتخاب دو طرفه است. یعنی هم استاد به دانشجو نیاز دارد و هم دانشجو به استاد. بنابراین باید به نحوی برخورد کرد که احترام ها متقابلا حفظ شود. رعایت برخی نکات در روزهای قبل از مصاحبه، روز مصاحبه و حین انجام مصاحبه در بالا بردن درصد پذیرفته شدن داوطلب تاثیر مستقیمی دارد که در ادامه به آن ها اشاره می کنیم.

شاید بیان مصاحبه دکتری از زبان یکی از دانشجویان جالب به نظر برسد. نکات موجود در این داستان به موفقیت در مصاحبه دکتری کمک خواهد کرد.

نکات جزئی در داستان انتخاب دانشگاه و استاد دوره دکتری

خیلی برای کنکور دکتری سرمایه گذاری نکرده بودم ولی پس از برگزاری آزمون اطمینان پیدا کردم که برای مصاحبه در کنکور دکتری شیمی دعوت خواهم شد. از آن جهت که مدت زمان زیادی را در تهران سپری کرده بودم، قصد داشتم برای دکتری به شهر خود باز گردم و در آنجا ادامه تحصیل بدهم. این کار به من کمک می کرد تا علاوه بر تحصیل علم و گرفتن مدرک دکتری با بازار کار شهر خود در این زمینه بیشتر آشنا بشوم و علاوه بر این ها می توانستم به زندگی خود سر و سامان بیشتری بدهم و زمان بیشتری را در کنار خانواده بگذرانم. پس از اعلام نتایج کنکور دکتری به جنب و جوش افتادم تا انتخاب صحیحی داشته باشم اما مسئله بزرگی که من با آن روبه رو بودم، این بود که هنوز پایان نامه خود را اتمام نرسانده بودم. نکته مهم تر اینکه هنوز جواب مطمئنی هم از روش کار خود نگرفته بودم و ممکن بود زمان دفاع من یک ترم به عقب بیفتد. با توجه به سابقه تحصیلی و ارتباط هایی که داشتم با اساتید مختلفی مشورت کردم. گزینه های مختلفی پیش روی من بود. از طرفی دانشگاه های تهران و موقعیت های کار در آن وسوسه

انگیز بود و از طرف دیگر زندگی در تهران و ... هم مسائل خاص خود را داشت. این دوراهی در کنار اینکه آیا واقعا در دانشگاه های تهران پذیرفته خواهم شد به پیچیدگی کار اضافه کرد....

...

۵. بدنتان را ریلکس کنید.

مذاکره می تواند تنش زا باشد، بنابراین حالت مناسبی را که بدنتان در آن ریلکس باشد پیدا کنید تا تنش را کاهش دهید. این زبان بدن را با زبان نرم و آرام و دوستانه صحبت کردن تکمیل کنید. این به ساختن اعتماد بین دو طرف کمک کرده و به مذاکرات موثرتر می انجامد.

۶. لبخند را فراموش نکنید.

این مهم است که محیط خیلی پر تنش نشود. برای رسیدن به توافقی موفق که به مدت زیادی پایدار بماند راهی وجود ندارد جز اینکه هر دو طرف با هم دوستانه برخورد کنند.

۷. گارد باز بگیرید.

خود را جذاب و خوشایند نشان دهید. تکیه داده و علاقه مندانه رفتار کنید و گارد خود را باز بگذارید. افراد تمایل دارند تا احساس کنند که به توافق دلخواهشان خواهند رسید، (یا حداقل حتی اگر به تمام اهدافشان نرسند بخشی از منافعیشان تأمین خواهد شد). آنها ممکن است دقیقاً به آنچه که می خواهند نرسند ولی می خواهند مطمئن شوند که طرف مقابل به احساسات و افکار آنها در مورد موضوع مورد بحث در مذاکره واقف است، وگرنه کنار خواهند کشید....